

Als aufstrebendes FinTech-Unternehmen und erster FMA-zugelassener Risikomanager haben wir uns mit modernen Risikomanagement-Lösungen und hochqualitativen Outsourcing-Angeboten erfolgreich bei Vermögensverwaltern, Fondsgesellschaften und Banken im deutschsprachigen Raum etabliert.

Für unser starkes Wachstum suchen wir Verstärkung im Bereich

Sales / Vertrieb Schweiz (m/w)

In dieser Position akquirieren und betreuen Sie Vermögensverwalter, Fondsgesellschaften, Banken und Plattformanbieter mit den jeweiligen Modulen der SynoFin RiskMan Produktfamilie zu Risikokennzahlenberechnung/-reporting, Risikomanagementservice und/oder Anlagegrenzprüfung. Aus unserem Netzwerk unterstützen Sie dabei Experten zu Risikomanagement, Softwareentwicklung und Finanzmathematik.

Ihre Qualifikationen:

- Mehrjährige Berufserfahrung Finanzwirtschaft im definierten Marktgebiet
- Breites und tiefes Netzwerk in der Zielgruppe
- Sales, Marketing und Projektmanagement
- Finanzinstrumente und Risikomanagement(-systeme)
- Kundenorientierung und Verhandlungsstärke
- Professionelles Auftreten, eigenverantwortlich handelnd, teamorientiert

Unser Angebot:

- Leistungsfähige, etablierte Produkt- und Leistungspalette
- Hohe Innovations- und Umsetzungskraft
- Bestehende Kunden als Referenzen sowie Case Studies
- Umfangreiches marktgebiet-spezifisches Verkaufset
- Mitwirkung in einem kunden- und serviceorientierten Team
- Teilzeitmöglichkeit mit Fixum und lukrativer Provisionierung auch für Wiedereinsteiger

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie an karriere@synofin.li

